



BUSINESS INTELLIGENCE COMPETENCE CENTER (BICC)

SIND SIE SCHON PROAKTIV ODER REAGIEREN SIE NUR?



Sind Sie schon proaktiv oder reagieren Sie nur?

- 1 **Vision**
Folgt die BI Strategie Ihrer Geschäftsstrategie?
- 2 **BI Status Check**
Existiert ein BI-Team, das den Daten und Herausforderungen der Unternehmung gerecht wird?
- 3 **Digitalisierung**
Haben Sie grundlegende Digitalisierungsthemen umgesetzt und greifen jetzt aktuelle Trends auf?
- 4 **Gestaltung und Beratung**
Arbeiten Sie Ihr Daily Business schnell genug ab, so dass Sie Ihr Unternehmen beraten und mitgestalten können?
- **Handlungsempfehlungen:**
Mithilfe unseres BI Checks identifizieren wir Optimierungspotentiale, um Ihnen zu helfen, sich für die Zukunftsthemen zu positionieren.



Wir begleiten Sie auf Ihrem Weg zum BICC

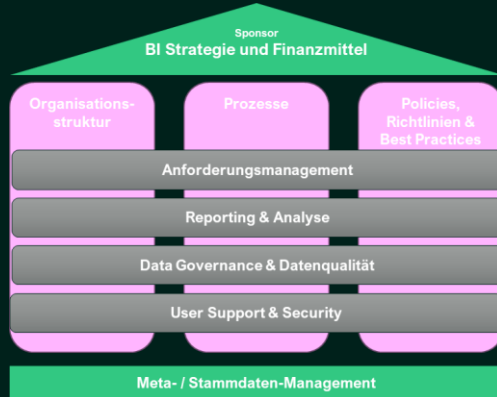
Die moderne Rolle des BICC im Unternehmen



Herausforderung: „KEYE“-Faktoren auf dem Weg zum BICC: Strategie-Tools-Menschen

- **Daten:** Der Datenaufbereitungsprozess stellt eine wesentliche Rolle für die Digitalisierung dar. Technologien wie Business Intelligence, Cloud und Künstliche Intelligenz können anhand qualitativer Daten effiziente Lösungen bieten.
- **Prozesse:** Transparenz, Geschwindigkeit und Sicherheit im Datenfluss schafft einen Wettbewerbsvorteil und die notwendige Struktur in Ihrer Organisation. Ein BICC stellt die Abstimmung auf die Strategie sicher.
- **Software:** umfassender Marktüberblick über verschiedene intelligente Lösungen. Beratung bei der Softwarelösung, die zum eigenen Unternehmen passt.
- **Mensch:** Der Mensch nimmt die zentrale Rolle im Change Prozess auf dem Weg zum BICC ein. Deshalb ist es wichtig, die Beziehungen im Team zu stärken und die notwendigen Skills zu fördern – gerade wenn sich Strukturen und Prozesse immer stärker und schneller verändern und stets neue Herausforderungen entstehen.

Umsetzungsgrundlagen auf dem Weg zum BICC



Rollen, Skills und Verantwortung



Prozesse



Problem

- Es ist keine klare Vision vorhanden
- Wiederkehrende Time-Killer-Aufgaben verhindern strategisches Handeln
- Projekte sind zu groß und/oder bereits gescheitert
- Nicht alle Mitarbeitenden werden mit einbezogen



Lösung

- Erfassung des Status Quo sowie Formulierung einer Vision als Strategie-Basis
- Definition von Maßnahmen und Einordnung in eine Digitalisierungsmatrix zur Umsetzungsplanung
- Offene und transparente Kommunikation
- Einbindung und stetes Abholen aller Mitarbeitenden



Nutzen

- Klares Zielbild unter modernen Aspekten
- Kleine und einfache Maßnahmen bringen schnelle Erfolge
- Sämtliche Mitarbeitenden stehen hinter dem Vorhaben
- Schaffung moderner und attraktiver Aufgaben im BI-Bereich

Partner, die uns vertrauen. Kontaktieren Sie uns einfach!

”

Mit der Beratung KEYE haben wir mehrere Bausteine unserer Unternehmenssteuerung wesentlich wirksamer gemacht, insbesondere unsere Unternehmensplanung und das gesamte Aufwandsmanagement. [...] Die Verbesserungsansätze von KEYE waren immer pragmatisch und bis in die IT-Umsetzung durchdacht. Ich empfehle KEYE uneingeschränkt als Top-Management-Beratung ohne Beraterattitüde.

Dr. Ole Schröder, Vorstand, SCHUFA Holding AG

KEYE unterstützt uns bei strategischen Themen in den Bereichen Geschäftsmodellarchitektur, Controlling und Informationsmanagement. Herausfordernde Umsetzungsprojekte führen sie sehr erfolgreich durch. Mit ihrer analytischen Beratungs- und pragmatischen Projektführungsfähigkeit sind sie für MEWA wertvolle Partner und „Trusted Advisor“.

Bernd Niklewitz, Michael Kümpfel, Ulrich Schmidt (Vorstände MEWA-Gruppe)

KEYE hat sich mit ihrem Beratungsteam als vertrauensvoller Partner von Meyer&Meyer qualifiziert. Dank ihrer hohen Erfahrung und Kompetenz ist es uns gelungen, unsere Prozesse strukturiert zu dokumentieren und Ansätze für nachhaltige Verbesserungen zu finden.

Fabian Thölke, Leiter der Finanzabteilung, Meyer&Meyer Holding SE & Co. KG

Die Berater von KEYE haben uns bei der Gestaltung einer skalierbaren Organisation für das Informationsmanagement gecoacht. Dabei standen sie uns mit ihrer Projekt- und Kundenerfahrung sowie als anspruchsvoller Sparringspartner zur Seite. Und sie waren u.a. eine der treibenden Kräfte im Projekt. Die Zusammenarbeit war sehr professionell und kooperativ und wir freuen uns auf weitere Möglichkeiten der Zusammenarbeit.

Thomas Lober, Director CoE BI EMEA Fresenius Medical Care AG & Co. KGaA

Die Berater der KEYE Advisory haben uns bei dem Aufbau eines Kennzahlenmodells zum Ergebnisbericht unterstützt. Zur Visualisierung der komplexen Logiken und Modellierung des Design- und Entwicklungsprozesses nutzen sie keY. Performance Insight. Aufgrund ihrer strukturierten und analytischen Arbeitsweise konnten wir das Projekt in Time, Quality & Budget abschließen. Die Berater genießen wegen ihres professionellen und freundlichen Auftretens eine hohe Wertschätzung bei unseren Mitarbeitenden. Wir freuen uns auf eine gemeinsame Fortsetzung in weiteren Projekten.

Michael Jasperneite, Head of Controlling & Reporting, TSR Recycling GmbH & Co. KG

KEYE provided us with highly professional support and inspired insights during Bayer's integration of Monsanto's US / Canada controlling and reporting systems. KEYE consultants continue to actively contribute to the success of our US /CA crop science business. Their expertise and dexterity in project and program management is an important asset for us. We greatly appreciate their exceptional commitment, professionalism and frankness, and look forward to working with them in the future."

John Goodwin, North America Crop Science Regional Data Lead



Als KEYE Player lieben und beherrschen wir den Spagat zwischen Abstraktion, Modelldenken und operativen Lösungen. Auch etablierte Konzepte stellen wir kritisch in Frage, um für Sie die optimale Lösung zu finden.

E-Mail: hello@keye.de



“

